

# **PREGUNTAS PODEROSAS**

**TÉCNICAS DE LOS 6 SOMBREROS**

**Edward de Bono**

# PREGUNTAS PODEROSAS

Ponte los sombreros de pensar y nutre con diferentes perspectivas el diseño del Plan.  
*Técnica de los 6 Sombreros de Edward de Bono*



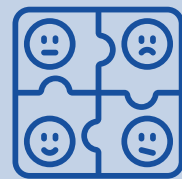
**Datos**  
objetividad

- ¿Qué datos sustentan el diagnóstico?
- Si nos inspiramos en otras industrias, en casos exitosos o investigaciones ¿qué podríamos extraer de sus experiencias?



**Riesgos**  
miedos

- ¿Qué miedos o resistencias hay en los involucrados?
- ¿Qué otros riesgos o barreras pueden obstaculizar el plan? ¿qué harás?



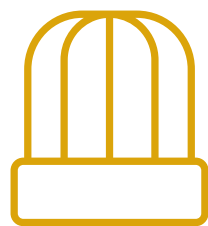
**Intuición**  
emociones

- ¿Qué emociones podría generar este plan?
- ¿Qué te dice tu experiencia e intuición?



**Ideas**  
creatividad

- Si tuvieras que diseñar todo nuevamente ¿qué harías?
- Si no tuvieras restricciones de ningún tipo ¿cómo sería este plan?



**Beneficios**  
optimismo

- ¿Qué beneficios generará este plan?
- ¿Qué facilitadores están presentes para el éxito del plan?



**Proceso**  
tiempo-orden

- ¿Qué proceso específico asegurará el éxito del Plan?
- ¿Cuáles serán los entregables y compromisos con los involucrados?



# PREGUNTAS PODEROSAS

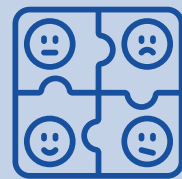
Ponte los sombreros de pensar y nutre con diferentes perspectivas el diseño del Plan.  
*Técnica de los 6 Sombreros de Edward de Bono*



**Datos**  
objetividad



**Riesgos**  
miedos



**Intuición**  
emociones



**Ideas**  
creatividad



**Beneficios**  
optimismo



**Proceso**  
tiempo- orden

